

COM TROBAR DISTRIBUÏDORS EN ELS MERCATS INTERNACIONALS



Cambra de Comerç
de Manresa

OBJECTIUS

Recolzar als tècnics de comerç internacional a l'hora de localitzar, seleccionar i establir les formes més adients de negoci a l'exterior.

ADREÇAT A:

El programa va dirigit a tots aquells gerents, directius i tècnics de Pimes que hagin de desenvolupar tasques relacionades en estratègies internacionals.

TEMARI:

- En quins casos necessitem un distribuïdor. Quines son les seves funcions i les seves característiques
- Com identificar i triar els distribuïdors més interessants pels nostres productes
- Cas pràctic
- Com avaluar un distribuïdor potencial
- Estratègies de negociació amb distribuïdors
- Condicions per a un acord satisfactori

Ponent: Cristina Danón. Sòcia - Consultora de International Team Consulting es Máster en Comerç Internacional i acumula 25 anys d'experiència directa en comerç internacional.

DURADA, DATES I HORARI

4 hores
11 de febrer del 2010
Hora: 09:30 a 13:30h

DRETS D'INSCRIPCIÓ

50 €
Inclou la documentació del curs
Es lliurarà certificat d'assistència.

INFORMACIÓ I INSCRIPCIONS

CAMBRA COMERÇ DE MANRESA
Tel 93 872 42 22 Fax: 93 872 77 66
Josep M. Monge
A/e jmonge@cambrescat.es

Per formalitzar la inscripció cal fer l'ingrés al compte:
2041-0010-31-0040000354

El pagament s'ha de fer efectiu abans del seu inici.

LLOC DE REALITZACIÓ

CAMBRA COMERÇ DE MANRESA
Muralla del Carme 17-23 2ª planta
(Edifici Can Jorba)
08240 MANRESA

COM TROBAR DISTRIBUÏDORS EN ELS MERCATS INTERNACIONALS

INFORMACIÓ I INSCRIPCIÓ

Nom i cognoms:	Edat:	
Domicili:	DNI:	
Codi postal i població:		
Empresa :	NIF:	
Càrrec :		
Domicili :		
Codi postal i població		
Telèfon:	Fax :	e-mail:

Signatura

R/1-2211.2